DIGITAL GROWTH PARTNER

BHANU HASTA CREATIVE

MEMBUAT BISNIS MENJADI LEBIH KREDIBLE DI ERA DIGITAL

Dibuat oleh: **Refky Nurian**

Mengidentifikasi Masalah Utama

Kesenjangan yang Perlu dikejar oleh Bisnis

Kondisi Saat Ini (Riset B2B Finder)

- Banyak bisnis kecil-menengah masih terjebak metode konvensional.
- Belum memiliki website resmi: 90% UMKM lokal & 40% bisnis global.

Mengapa Banyak Bisnis Tertinggal? (Data BPS & Asosiasi)

- Zona Nyaman: Terlalu bergantung pada metode offline.
- Minim Literasi: Kurangnya pemahaman dan keterampilan digital.

Dampak Fatal Menunda Transformasi

- Kehilangan Kepercayaan: **81% konsumen** yang terbiasa riset online.
- Kerugian Finansial: Pendapatan menurun hingga **40%**.
- Ketergantungan Ekstrem: Rentan kehilangan klien akibat perubahan algoritma media sosial.

Solusi yang Inovatif

Cara Kami Menyelesaikan Masalah

Website

Menjadi “rumah” digital bisnis Anda.

- Struktur yang rapi dengan bahasa persuasif
- Mobile-Friendly
- CTA menuju WhatsApp / Marketplace
- SEO-ready

Marketing

Membawa orang yang tepat ke sistem.

- Content & Positioning
- Meta Ads
- Googles Business / SEO
- Optimasi Funnel

HASIL YANG DICARI:

Lebih banyak leads berkualitas bukan sekedar banyaknya views.

Teknologi yang Disesuaikan

Memahami Rahasia di Balik Efektivitas Alur

01 → 02 → 03 → 04

Attensi

Content + Meta Ads

Trust

Website + GBP

Aksi

CTA/Save

Follow-Up

Cs Follow up Klien

Calon pelanggan melihat bisnis Anda. Mereka menemukan kredibilitas, positioning dan penawaran yang jelas. Leads masuk ke proses penjualan.

Business Model

Investasi Anda bukan untuk “Website”. Anda Membeli aset dan sistem.

Build

Pembuatan Website, Lading Page, Tracking, Struktur Konten dan Fondasi digital.

Attract

SEO, Google Business, Social Media dan advertising untuk mendatangkan atau menarik perhatian klien.

Convert

Penawaran, CTA, funnel dan optimasi agar traffic berubah menjadi inquiry atau penjualan.

Model kerja: Project Setup → Launch → Optimize → Scale

Go-To-Market Plan

Bagaimana Kami Membantu Menghasilkan Uang

Kami tidak mengejar semua orang.

Kami mengejar pelanggan yang punya alasan

01 **Position:** Menentukan siapa pelanggan ideal dan mengapa mereka harus memilih Anda.

02 **Reach:** Mendistribusikan pesan melalui channel yang paling relevan.

03 **Capture:** Arahkan traffic ke website / landing page dengan CTA yang jelas.

04 **Optimize:** Mengukur respons, perbaiki yang lemah, lalu scale yang bekerja.

Competitive Analysis

Sudut Pandang Alternatif

Freelancer Murah
→ Fokus utama: Selesai membuat website.
→ Risiko: Strategi penggunaan, Maintenance dan Marketing tidak terintegrasi.

Agency Besar
→ Fokus utama: Skala. Lebih mahal dan proses lebih berat untuk bisnis yang sedang tumbuh.

Do-it-Yourself
→ Biaya awal terlihat murah, tetapi ada biaya waktu, trial-error, dan opportunity cost yang sering tak terlihat.



Management & Team

Tim kecil, Langsung Eksekusi, Komunikasi Tim tanpa birokrasi.

Komunikasi Tim tanpa birokrasi.

Refky Nurian

Founder / Bhanu Hasta Creative

- **Digital Marketing & Meta Ads**
- **Copywriting & Funneling**
- **Website & WordPress**
- **Analytics & Optimization**

Cara kami bekerja

1. Mendengarkan bisnis Anda

2. Mencari bottleneck terbesar

3. Launch dan ukur

4. Optimasi sesuai kebutuhan

Penggunaan Dana Marketing

Pertumbuhan Bisnis Membutuhkan Investasi di Bidang Marketing

Marketing bukanlah perjudian. Pertumbuhan pada suatu bisnis membutuhkan lebih dari sekedar produk atau jasa yang baik. Bisnis juga perlu di distribusi, dikenal, ditemukan dan dipilih oleh calon pelanggan.

Marketing memang tidak menjamin setiap rupiah langsung menghasilkan penjualan. Namun dengan adanya riset pasar, pengujian strategi, pengelolaan kampanye, dan evaluasi data, Setiap aktivitas marketing ini meningkatkan peluang dalam memperoleh pelanggan.

Anda menyiapkan dana marketing. Bhanu Hasta mengelola strateginya, bersama-sama kita membangun peluang pertumbuhan bisnis yang terukur.

NEXT STEP

MARI MULAI DARI BOTTLENECK BISNIS ANDA.

Investment awal

Website / Landing page + Marketing Set up

Budget mengikuti scope, target dan channel yang dipilih bukan paket teknis yang dipaksakan.

Email kami:
your@bhanuhasta.com

Website kami:
www.bhanuhasta.id